# FORMATIONS

Stratégie | Finance | IA



**Experts**

**Dirigeants d'entreprises**

**PME**

## À propos

Nous sommes un cabinet de conseil spécialisé en gestion financière et en IA.

Nous proposons des formations adaptées aux besoins des TPE/PME évoluant dans les TIC et l'industrie.

Un nouveau parcours de deux jours pour construire son deuxième cerveau, gagner en indépendance et repartir avec des outils fonctionnels pour son activité.

**2026 - 27**

CATALOGUE V3 · NOVEMBRE 2026

ftl@franckthomaslavielle.com

CABINET F

# Notre organisme de formation

CABINET F

Piloter une PME, ce n'est jamais un long fleuve tranquille, et encore moins en ce moment, entre pression sur les marges, nouveaux usages et arrivée de l'IA dans les métiers du chiffre. FTL est un cabinet de conseil, de formation et de coaching de dirigeants d'entreprise, spécialisé auprès des PME des secteurs TIC et industrie.

Cette approche s'appuie sur plus de 15 ans passés au contact direct des chiffres d'entreprise, dont plus de 10 ans en tant que DAF externalisé, d'abord comme contrôleur de gestion en grand groupe, puis aux côtés de dirigeants de PME et PMI sur le terrain : restructuration de bilan, trésorerie, financement, tableaux de bord.

Depuis 2020, cette double expertise, conseil de terrain et pédagogie, nourrit des formations résolument pratiques en gestion financière : plus de cinquante dirigeants de PME et PMI déjà formés, et plus de 80 accompagnements individuels réalisés en coaching de dirigeants, ces 5 dernières années. L'objectif reste toujours le même : donner aux dirigeants des repères concrets pour décider vite et juste, plutôt que des concepts théoriques.

Fin 2026, nous ouvrons un nouveau chapitre. Nous élargissons notre offre avec deux formations consacrées à la maîtrise de l'intelligence artificielle dans l'activité professionnelle : l'une, à destination des dirigeants et de leurs collaborateurs, pour comprendre concrètement ce que l'IA change dans le pilotage d'entreprise ; l'autre, pensée pour les DAF et RAF, pour intégrer l'IA dans leurs outils sans perdre le contrôle, ni sur les coûts, ni sur la souveraineté de leurs données.

Nous ajoutons un parcours intensif de deux jours pour construire son deuxième cerveau, gagner en indépendance et repartir avec des outils fonctionnels pour son activité. Former pour transformer : c'est l'exigence qui a guidé notre accompagnement en gestion financière depuis 2020, et c'est celle que nous appliquons aujourd'hui à l'IA.



**Franck THOMAS-LAVIELLE**
Fondateur de FTL Conseil et Formation

*« Donner des repères concrets pour décider vite et juste, plutôt que des concepts théoriques. »*

# Catalogue 2026-27

CABINET F

| FORMATION | DURÉE | TARIF NET DE TAXES |
|---|---|---|
| **Formation en stratégie** | | |
| **ST001** · Mettez l'IA au travail dans votre entreprise… sans perdre le contrôle New IA | 1 journée | 750 € |
| **ST002** · Se préparer à une cession de société | 1 journée | 750 € |
| **Formation en gestion financière** | | |
| **FI001** · Les basiques de la gestion financière d'entreprise pour dirigeants Best | 1 journée | 750 € |
| **FI002** · Maîtriser la rentabilité de votre entreprise en calculant vos prix de revient | 1 journée | 750 € |
| **FI003** · Maîtrisez l'IA comme allié pour la compréhension de vos données financières New IA | 1 journée | 750 € |
| **Parcours intensif** | | |
| **IA001** · Construisez votre deuxième cerveau, votre indépendance et vos outils New IA 2 jours | 2 jours | 1 500 € |
| **Ateliers · 1 demi-journée** | | |
| **A001** · Construisez votre liasse fiscale de fin d'année qui vous ressemble | 1/2 journée | 375 € |
| **A002** · Apprendre à se financer, comment et pourquoi ? | 1/2 journée | 375 € |
| **A003** · Piloter et optimiser la trésorerie de votre entreprise | 1/2 journée | 375 € |
| **A004** · Maîtriser vos premiers outils d'IA pour faire du contenu New IA | 1/2 journée | 375 € |

New Nouveauté 2026 - 27

Best Le plus demandé

IA Maîtrise de compétences en Intelligence Artificielle

2 jours Parcours intensif

Tarifs par participant, nets de taxes. Intra : sur devis.

EI FTL · 1 Rue Ernest Renan 17 440 Aytré · + (33) 5 16 49 09 88 / ftl@franckthomaslavielle.com
SIRET 813 497 021 00010 · N°Formateur 75170291317

FORMATION · N° ST001

# Mettez l'IA au travail dans votre entreprise… sans perdre le contrôle

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Permettre au dirigeant de TPE/PME de comprendre l'IA générative, de l'utiliser au quotidien grâce à un second cerveau adapté à son entreprise et d'en encadrer les usages (souveraineté, sécurité, coût, discernement).
**Finalité :** passer de la curiosité à la mise en place.

## CONTENU DE LA FORMATION

CHAPITRE 1 — 9h00 – 10h45

### Comprendre l'IA et savoir lui parler

- Ce que fait une IA générative… et ce qu'elle ne sait pas faire
- ChatGPT, Claude, Mistral, Copilot : s'y retrouver sans jargon
- Le prompt efficace : rôle, contexte, tâche, format attendu
- Atelier : réécrire ses propres demandes en prompts efficaces

CHAPITRE 2 — 11h00 – 12h30

### Construire son second cerveau de dirigeant

- Second cerveau : une IA qui connaît l'entreprise et ses méthodes
- Projets, instructions, documents de référence : bien le paramétrer
- Bibliothèque de prompts et routines réutilisables
- Atelier : créer son second cerveau à partir de ses propres documents

*12h30 – 13h30 · Pause repas*

CHAPITRE 3 — 13h30 – 15h15

### Choisir sa stratégie IA : aller vite ou sécuriser

- Les 4 points de vigilance : souveraineté, sécurité, coût, discernement
- Palier 1 – Aller vite : modèles fermés (Claude, ChatGPT…)
- Palier 2 – Sécuriser : second cerveau séparé, choix du modèle, zéro rétention
- Palier 3 – Héberger ses modèles : de 5 000 à plus de 100 000 € d'investissement
- Cas pratique : quand l'IA se trompe avec aplomb
- Atelier : placer ses usages sur le bon palier

CHAPITRE 4 — 15h30 – 17h00

### Passer à l'action dans son entreprise

- Repérer ses usages à fort gain : écrire, synthétiser, analyser
- Les prioriser : gain de temps, niveau de risque, coût
- Rédiger sa charte d'usage IA pour soi et ses équipes
- Construire son plan de mise en place à 30 jours
- Évaluation des acquis : quiz et restitution du plan

## POINTS FORTS DE LA FORMATION

- Une journée 100 % pratique, sur ordinateur et sur des cas réels.
- Un formateur qui utilise ces outils au quotidien dans son activité de conseil auprès des dirigeants.

## DURÉE

**1 journée (7 heures)**
9h00 – 17h00

**FOAD et présentiel**

## FORMATEUR



**Franck Thomas-Lavielle**
Expert en finance d'entreprise – IA

## POUR QUI

Dirigeants d'entreprises
Mandataires d'entreprises

## PRÉREQUIS

Aucun. Venir avec son ordinateur.

## RÉSULTATS ATTENDUS

- Comprendre ce que l'IA sait faire… et ses limites
- Disposer de son second cerveau opérationnel
- Choisir sa stratégie IA : aller vite ou sécuriser
- Repartir avec sa charte IA et son plan à 30 jours

## PRIX

**750 € HT** collectif
**1 200 € HT** individuel
Si intra : sur devis

## INTÉRESSÉ ?

**Prenez rendez-vous**
Un échange de 30 min pour cadrer votre besoin.

cal.franckthomaslavielle.com/ftl/travail

EI FTL · Franck Thomas-Lavielle · SIRET 813 497 021 00010 · TVA FR78 813 497 021 · N° formateur 75170291317
1 rue Ernest Renan, 17440 Aytré · 06 52 38 12 82 · ftl@franckthomaslavielle.com · franckthomaslavielle.com

FORMATION · N° ST002

# Se préparer à une cession de société

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Permettre au dirigeant de PME/PMI de comprendre le processus de cession, d'évaluer et de renforcer la valeur de son entreprise, et d'aborder la négociation avec les repères et le plan d'action nécessaires pour sécuriser la transaction.

## CONTENU DE LA FORMATION

CHAPITRE 1

### Comprendre le processus et les enjeux d'une cession

- Le calendrier réaliste : une cession se prépare 2 à 3 ans en amont, pas dans les derniers mois
- Les typologies de repreneurs (interne, financier, stratégique) et ce que chacune implique pour le dirigeant
- Les acteurs clés du processus et leurs rôles respectifs (expert-comptable, avocat, conseil M&A)

CHAPITRE 2

### Diagnostiquer et valoriser son entreprise

- Les méthodes de valorisation (patrimoniale, rendement/DCF, comparables) et ce que chacune reflète
- Le diagnostic 360° avant valorisation : dépendance au dirigeant, récurrence du CA, concentration client
- Les leviers qui font varier une valorisation de 20 à 50 %

CHAPITRE 3

### Préparer l'entreprise à la vente

- Nettoyer le bilan et la rentabilité (retraitements que tout repreneur applique)
- Réduire la dépendance au dirigeant, premier facteur de décote
- Structurer les données financières et opérationnelles, et construire sa data room

CHAPITRE 4

### Piloter la négociation et sécuriser la transaction

- Les étapes du process de cession (LOI, due diligence, SPA)
- Les clauses qui protègent le cédant (garantie d'actif et de passif, earn-out, non-concurrence)
- Construction du plan d'action individuel à 6, 12 et 24 mois

## POINTS FORTS DE LA FORMATION

- Une méthode éprouvée sur des cessions réelles de PME.
- Un formateur DAF externalisé, qui connaît les deux côtés de la table.

## DURÉE

**1 journée (7 heures)**

FOAD et présentiel

## FORMATEUR



**Franck Thomas-Lavielle**

Expert en finance d'entreprise

## POUR QUI

Dirigeants d'entreprises
Mandataires d'entreprises

## PRÉREQUIS

Aucun

## RÉSULTATS ATTENDUS

- Comprendre le processus et le calendrier d'une cession
- Estimer un ordre de grandeur de la valeur de son entreprise
- Identifier les leviers pour renforcer cette valeur avant la vente
- Repartir avec un plan d'action individuel chiffré

## PRIX

**750 € HT** collectif

**1 200 € HT** individuel

Si intra : sur devis

## INTÉRESSÉ ?

**Prenez rendez-vous**

Un échange de 30 min pour cadrer votre besoin.

cal.franckthomaslavielle.com/ftl/travail

FORMATION · N° FI001

# Les basiques de la gestion financière d'entreprise pour dirigeants

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Maîtrisez les données financières de votre entreprise afin de pouvoir construire votre stratégie financière.

## CONTENU DE LA FORMATION

CHAPITRE 1 — 9h00 – 10h45

### Comprendre le bilan et le compte de résultat

- Introduction à la comptabilité en partie double
- Structure et composantes du bilan
- Structure et composantes du compte de résultat
- Liens entre bilan et compte de résultat
- Cas pratique : analyse d'un bilan et d'un compte de résultat simplifiés

CHAPITRE 2 — 11h00 – 12h30

### Analyse approfondie du bilan

- Composition détaillée du bilan (actif et passif)
- Indicateurs clés du bilan : fonds de roulement, BFR, trésorerie nette
- Ratios financiers importants : liquidité, solvabilité, autonomie financière
- Outils d'interprétation pour les dirigeants

*12h30 – 13h30 · Pause repas*

CHAPITRE 3 — 13h30 – 14h45

### Analyse approfondie du compte de résultat

- Structure détaillée du compte de résultat
- Indicateurs clés : chiffre d'affaires, marge brute, EBE, résultat net
- Ratios de performance : taux de marge, rentabilité
- Cas pratique : analyse d'un compte de résultat et calcul des ratios

CHAPITRE 4 — 15h00 – 16h00

### Le plan de financement

- Objectifs et structure d'un plan de financement
- Ressources et emplois à long terme
- Outils d'analyse pour les dirigeants
- Équilibre financier et choix de financement

CHAPITRE 5 — 16h00 – 17h00

### Le tableau de trésorerie

- Objectifs et structure d'un tableau de trésorerie
- Prévisions et gestion de la trésorerie
- Outils de pilotage pour les dirigeants
- Cas pratique : élaboration et analyse d'un tableau de trésorerie simplifié

## POINTS FORTS DE LA FORMATION

- Une pédagogie interactive, au cœur des problématiques de votre entreprise.
- Un formateur expert, qui intervient régulièrement en entreprise sur ces aspects.

## DURÉE

**1 journée (7 heures)**
9h00 – 17h00
+ 2 heures après la formation

**FOAD et présentiel**

## FORMATEUR



**Franck Thomas-Lavielle**
Expert en finance d'entreprise

## POUR QUI

Dirigeants d'entreprises
Mandataires d'entreprises

## PRÉREQUIS

Aucun

## RÉSULTATS ATTENDUS

- Compréhension des outils de gestion financière pour la création de richesse
- Construction d'une stratégie financière d'entreprise
- Transmission d'un outil budgétaire

## PRIX

**750 € HT** collectif
**1 200 € HT** individuel
Si intra : sur devis

## INTÉRESSÉ ?

**Prenez rendez-vous**
Un échange de 30 min pour cadrer votre besoin.

cal.franckthomaslavielle.com/ftl/travail

EI FTL · Franck Thomas-Lavielle · SIRET 813 497 021 00010 · TVA FR78 813 497 021 · N° formateur 75170291317
1 rue Ernest Renan, 17440 Aytré · 06 52 38 12 82 · ftl@franckthomaslavielle.com · franckthomaslavielle.com

FORMATION · N° FI002

# Maîtriser la rentabilité de votre entreprise en calculant vos prix de revient

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Comprendre la logique d'un prix de revient et maîtriser les méthodologies de calcul pour construire un outil de suivi de rentabilité de son activité.

## CONTENU DE LA FORMATION

### CHAPITRE 1
### Lien entre informations financières et calcul du prix de revient

- Rappel sur la structure du bilan et du compte de résultat
- Identification des éléments clés pour le calcul du prix de revient
- Distinction entre charges directes et indirectes
- Importance de la comptabilité analytique dans le calcul du prix de revient

### CHAPITRE 2
### Méthodes de calcul du prix de revient

- Méthode des coûts complets
- Méthode des coûts variables
- Méthode ABC (Activity Based Costing)
- Avantages et inconvénients de chaque méthode
- Choix de la méthode adaptée selon le type d'entreprise

### CHAPITRE 3
### Définir l'objectif du calcul du prix de revient

- Détermination du prix de vente
- Analyse de la rentabilité par produit ou service
- Aide à la décision (make or buy, abandon de produit, etc.)
- Optimisation des coûts et amélioration de la performance

### CHAPITRE 4
### Cas pratiques de calcul du prix de revient

- Cas 1 : entreprise de services
- Cas 2 : entreprise industrielle

### CHAPITRE 5
### Méthodologie et outil Excel

- Présentation de l'outil Excel fourni
- Saisie des données et paramétrage
- Exercice pratique : utilisation de l'outil avec les données des participants

## POINTS FORTS DE LA FORMATION

- Une pédagogie interactive, appliquée au calcul de vos prix de revient.
- Un outil Excel remis à chaque participant et testé sur ses propres données.

## DURÉE

**1 journée (7 heures)**

**FOAD et présentiel**

## FORMATEUR



**Franck Thomas-Lavielle**
Expert en finance d'entreprise

## POUR QUI

Dirigeants d'entreprises
Mandataires d'entreprises

## PRÉREQUIS

Aucun

## RÉSULTATS ATTENDUS

- Comprendre l'utilisation d'un prix de revient
- Maîtriser la méthodologie de calcul d'un prix de revient
- Pouvoir calculer son propre prix de revient

## PRIX

**750 € HT** collectif
**1 200 € HT** individuel
Si intra : sur devis

## INTÉRESSÉ ?

**Prenez rendez-vous**
Un échange de 30 min pour cadrer votre besoin.

cal.franckthomaslavielle.com/ftl/travail

EI FTL · Franck Thomas-Lavielle · SIRET 813 497 021 00010 · TVA FR78 813 497 021 · N° formateur 75170291317
1 rue Ernest Renan, 17440 Aytré · 06 52 38 12 82 · ftl@franckthomaslavielle.com · franckthomaslavielle.com

FORMATION · N° FI003

# Maîtrisez l'IA comme allié pour la compréhension de vos données financières

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Permettre au dirigeant et à ses collaborateurs de comprendre les enjeux de souveraineté, de sécurité et de coût liés à l'IA appliquée aux données financières, et d'engager les premières étapes de conception de leur propre « deuxième cerveau » hébergé sur leurs serveurs.

## CONTENU DE LA FORMATION

CHAPITRE 1

### Comprendre ce que l'IA peut (et ne peut pas) faire avec vos données financières

- Les capacités réelles de l'IA pour lire, analyser et synthétiser des données financières
- Les limites : erreurs, approximations, mauvaise interprétation d'un chiffre sorti de son contexte
- Cas concret : quand l'IA se trompe sur la lecture d'un bilan ou d'un compte de résultat

CHAPITRE 2

### Utiliser l'IA pour lire et comprendre ses chiffres au quotidien

- Interroger ses données financières en langage naturel (bilan, compte de résultat, trésorerie, indicateurs clés)
- Générer des synthèses et des tableaux de bord automatisés à partir de ses données
- Exercice pratique : poser les bonnes questions à une IA sur un cas réel

CHAPITRE 3

### Choisir et utiliser les bons outils en toute sécurité

- Panorama des outils IA pertinents pour la gestion financière (assistants généralistes, outils métier intégrés)
- Les bons réflexes pour protéger ses données : ce qu'on peut ou ne doit pas partager avec une IA publique
- Comprendre les enjeux de souveraineté sans en faire un frein à l'usage quotidien

CHAPITRE 4

### Structurer durablement l'usage de l'IA dans son pilotage financier

- Mettre en place des bonnes pratiques et des garde-fous dans l'entreprise : qui utilise quoi, avec quelles données
- Construire un premier cas d'usage concret pour son entreprise
- Plan d'action individuel : les prochaines étapes pour intégrer l'IA sans perdre le contrôle

## POINTS FORTS DE LA FORMATION

- Une journée concrète : l'IA est testée sur de vrais documents financiers.
- Un formateur qui concilie expertise financière et pratique quotidienne de l'IA.

## DURÉE

**1 journée (7 heures)**

FOAD et présentiel

## FORMATEUR



**Franck Thomas-Lavielle**
Expert en finance d'entreprise – IA

## POUR QUI

Dirigeants d'entreprises
Mandataires d'entreprises

## PRÉREQUIS

Aucun

## RÉSULTATS ATTENDUS

- Utiliser l'IA pour lire et analyser ses données financières au quotidien
- Choisir les bons outils en protégeant les données sensibles de l'entreprise
- Repartir avec un premier cas d'usage IA concret pour son pilotage financier

## PRIX

**750 € HT** collectif
**1 200 € HT** individuel
Si intra : sur devis

## INTÉRESSÉ ?

**Prenez rendez-vous**
Un échange de 30 min pour cadrer votre besoin.

cal.franckthomaslavielle.com/ftl/travail

EI FTL · Franck Thomas-Lavielle · SIRET 813 497 021 00010 · TVA FR78 813 497 021 · N° formateur 75170291317
1 rue Ernest Renan, 17440 Aytré · 06 52 38 12 82 · ftl@franckthomaslavielle.com · franckthomaslavielle.com

PARCOURS · N° IA001

# Construisez votre deuxième cerveau, votre indépendance et vos outils

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Comprendre les briques d'un deuxième cerveau (LLM, harness, MCP), construire le sien avec Obsidian, le connecter à un harness OpenCode et repartir avec des méthodes et des outils qui tournent sur votre activité, en maîtrisant sécurité, souveraineté et coût.

## CONTENU DE LA FORMATION

Jour 1

### BLOC 1 — 1/2 journée

**Comprendre et cadrer**

- Ce qu'est un deuxième cerveau : une mémoire structurée, interrogeable, qui reste chez vous
- Ce que sont les LLM et comment les choisir : capacités, limites, coût et hébergement
- Ce qu'est un harness : l'espace qui relie le modèle à vos fichiers, vos outils et vos MCP
- Les règles SSC : sécurité, souveraineté, coût. Ce qu'on peut confier à une IA, ce qui doit rester local
- Construire sa stratégie : usages personnels, usages entreprise et périmètre de départ

### BLOC 2 — 1/2 journée

**Construire son deuxième cerveau**

- Créer son deuxième cerveau avec Obsidian, gratuitement : coffre, arborescence, notes et liens
- Écrire le prompt qui interroge le deuxième cerveau et obtient des réponses avec sources
- Alimenter avec ses documents réels : comptabilité, clients, projets, procédures
- Clarifier entreprise et individuel : ce qui se partage, ce qui reste personnel
- Connecter le deuxième cerveau à un harness OpenCode : espace de travail, fichiers et MCP identifiés

Jour 2

### BLOC 3 — 1/2 journée

**Choisir ses modèles et ses MCP**

- Lister les MCP utiles à votre activité : fichiers, emails, agenda, comptabilité, web, CRM
- Mettre en place un système pour trouver des solutions à vos problèmes : chercher, tester, documenter
- Choisir les modèles adaptés : qualité, vitesse, contexte, confidentialité
- Gérer les coûts avec Synthetic ou OpenRouter : clés, quotas, suivi et arbitrage
- Sécuriser les accès et les données dans le harness

### BLOC 4 — 1/2 journée

**Alimenter, mesurer, pratiquer**

- Les commandes et rituels obligatoires : slashdown, daily review, weekly review, monthly review, annual review
- Tester les exports et vérifier que le deuxième cerveau reste lisible et portable
- Mesurer la performance : temps gagné, qualité, coût et risques
- Études de cas et pratique sur votre situation : construire, tester, corriger
- Plan à 30 jours : ce qui continue, ce qui s'arrête, ce qui se mesure

## POINTS FORTS DE LA FORMATION

- Une pédagogie par l'atelier : chaque participant construit sur ses propres documents.
- Des livrables qui restent : deuxième cerveau, harness, MCP, budget et rituels.

## DURÉE

**2 jours (14 heures)**

FOAD et présentiel

## FORMATEUR



**Franck Thomas-Lavielle**

Expert en finance d'entreprise – IA

## POUR QUI

Dirigeants d'entreprises
Mandataires d'entreprises
Managers et collaborateurs

## PRÉREQUIS

Aucun prérequis technique. Apporter un ordinateur et dix documents réels.

## RÉSULTATS ATTENDUS

- Un deuxième cerveau Obsidian opérationnel et alimenté
- Un harness OpenCode connecté à votre deuxième cerveau
- Une liste de MCP et de modèles choisis, avec un budget maîtrisé
- Des rituels d'alimentation et de revue : daily, weekly, monthly, annual
- Un plan à 30 jours pour pratiquer sur votre situation

## PRIX

**1 500 € HT** collectif

**2 400 € HT** individuel

Si intra : sur devis

## INTÉRESSÉ ?

**Prenez rendez-vous**

Un échange de 30 min pour cadrer votre besoin.

cal.franckthomaslavielle.com/ftl/travail

ATELIER · N° A001

# Construisez votre liasse fiscale de fin d'année qui vous ressemble

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Maîtriser les outils de la gestion financière (bilan et compte de résultat) dans un contexte de préparation de liasse fiscale.

## CONTENU DE LA FORMATION

CHAPITRE 1

### Construire sa stratégie financière

- Rappel des concepts de base du bilan et du compte de résultat
- Présentation de 3 stratégies financières types et de leur impact sur la structure du bilan et du compte de résultat

CHAPITRE 2

### Les 8 leviers d'action pour préparer votre liasse fiscale

- Gestion des en-cours
- Gestion de la production stockée
- Gestion de la production immobilisée
- Gestion des amortissements et des financements
- Gestion de l'impôt sur les sociétés
- Politique de distribution des dividendes
- Choix des modes de financement
- Gestion des créances et dettes

CHAPITRE 3

### 4 outils d'optimisation du bilan et du compte de résultat

- Optimisation des stocks et du poste clients
- Gestion des dettes
- Optimisation de la production annuelle
- Optimisation des charges

CHAPITRE 4

### Mise en application sur un cas réel d'entreprise

- Cas 1 : objectif de croissance du résultat

## POINTS FORTS DE LA FORMATION

- Une pédagogie interactive, appliquée à la liasse fiscale de votre entreprise.
- Des leviers immédiatement actionnables avant la clôture.

## DURÉE

**1/2 journée (3,5 heures)**

**FOAD et présentiel**

## FORMATEUR



**Franck Thomas-Lavielle**
Expert en finance d'entreprise

## POUR QUI

Dirigeants d'entreprises
Mandataires d'entreprises

## PRÉREQUIS

Aucun

## RÉSULTATS ATTENDUS

- Compréhension d'un bilan et d'un compte de résultat
- Construction d'une stratégie financière d'entreprise
- Mise en place des outils d'optimisation d'un bilan et d'un compte de résultat

## PRIX

**375 € HT** collectif
**600 € HT** individuel
Si intra : sur devis

## INTÉRESSÉ ?

**Prenez rendez-vous**
Un échange de 30 min pour cadrer votre besoin.

cal.franckthomaslavielle.com/ftl/travail

EI FTL · Franck Thomas-Lavielle · SIRET 813 497 021 00010 · TVA FR78 813 497 021 · N° formateur 75170291317
1 rue Ernest Renan, 17440 Aytré · 06 52 38 12 82 · ftl@franckthomaslavielle.com · franckthomaslavielle.com

ATELIER · N° A002

# Apprendre à se financer, comment et pourquoi ?

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Comprendre les solutions de financement dans le cadre d'une recherche de financement d'entreprise.

## CONTENU DE LA FORMATION

CHAPITRE 1

### Comprendre ce qui est à financer

- Identification des besoins de financement
- Typologie des investissements (corporels, incorporels, BFR)
- Adéquation entre le type de besoin et la durée du financement
- Exercice pratique : cartographie des besoins de financement de son entreprise

CHAPITRE 2

### Les 5 sources de financement d'entreprise

- Capital : augmentation de capital, apports des associés
- Banques : prêts classiques, lignes de crédit, crédit-bail
- Subventions : aides publiques, crédit d'impôt recherche
- CAF : optimisation de la rentabilité
- BFR : gestion optimale du cycle d'exploitation

CHAPITRE 3

### Lien entre informations financières et plan de financement

- Rappel sur la structure du bilan et du compte de résultat
- Indicateurs clés pour les financeurs : ratios de solvabilité, de rentabilité
- Impact du financement sur la structure financière de l'entreprise
- Cas pratique : analyse d'un bilan et d'un compte de résultat sous l'angle du financement

CHAPITRE 4

### Construction d'un plan de financement

- Structure et composantes d'un plan de financement
- Projection des besoins et des ressources sur plusieurs années
- Exercice pratique : élaboration d'un plan de financement pour son entreprise

## POINTS FORTS DE LA FORMATION

- Une pédagogie interactive, centrée sur les besoins de financement réels des TPE/PME.
- Un plan de financement construit sur les chiffres de votre entreprise.

## DURÉE

**1/2 journée (3,5 heures)**

**FOAD et présentiel**

## FORMATEUR



**Franck Thomas-Lavielle**
Expert en finance d'entreprise

## POUR QUI

Dirigeants d'entreprises
Mandataires d'entreprises

## PRÉREQUIS

Aucun

## RÉSULTATS ATTENDUS

- Compréhension d'un plan de financement
- Identifier la solution de financement la plus adaptée

## PRIX

**375 € HT** collectif
**600 € HT** individuel
Si intra : sur devis

## INTÉRESSÉ ?

**Prenez rendez-vous**
Un échange de 30 min pour cadrer votre besoin.

cal.franckthomaslavielle.com/ftl/travail

ATELIER · N° A003

# Piloter et optimiser la trésorerie de votre entreprise

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Permettre aux dirigeants de TPE/PME de comprendre le mécanisme de construction de la trésorerie de leur entreprise et de savoir comment l'utiliser.

## CONTENU DE LA FORMATION

CHAPITRE 1

### Comprendre le mécanisme de construction de la trésorerie

- Comprendre le mécanisme de construction de la trésorerie dans le bilan
- Analyser à quoi est destinée la trésorerie (la conserver ou pas)
- Comprendre la gestion de trésorerie dans le cycle de vie de l'entreprise

CHAPITRE 2

### Piloter sa trésorerie

- Le tableau de trésorerie (modèle Excel/Google Sheets fourni)
- Les indicateurs clés : BFR, délais de paiement, seuil de rentabilité

CHAPITRE 3

### Stratégies anti-crise

- Les réserves minimales à conserver
- Gestion des stocks et des créances clients
- Négociation avec les fournisseurs et les banques

CHAPITRE 4

### Optimiser et placer sa trésorerie

- Outils de placement adaptés aux TPE/PME : comptes à terme, SCPI, fonds monétaires
- Les solutions court terme vs long terme
- Cas pratique : où placer 50 000 € excédentaires ?

CHAPITRE 5

### Clôture et plan d'action personnalisé

- Synthèse des bonnes pratiques
- Chaque participant repart avec un modèle de tableau de trésorerie, une checklist des actions prioritaires et une liste d'outils testés

## POINTS FORTS DE LA FORMATION

- Une pédagogie interactive, sur des situations de trésorerie concrètes.
- Un modèle de tableau de trésorerie remis et utilisable dès le lendemain.

## DURÉE

**1/2 journée (3,5 heures)**

**FOAD et présentiel**

## FORMATEUR



**Franck Thomas-Lavielle**
Expert en finance d'entreprise

## POUR QUI

Dirigeants d'entreprises
Mandataires d'entreprises

## PRÉREQUIS

Aucun

## RÉSULTATS ATTENDUS

- Savoir établir et suivre un tableau de trésorerie fiable
- Maîtriser les leviers pour sécuriser et optimiser sa trésorerie
- Identifier les outils pour optimiser votre trésorerie

## PRIX

**375 € HT** collectif
**600 € HT** individuel
Si intra : sur devis

## INTÉRESSÉ ?

**Prenez rendez-vous**
Un échange de 30 min pour cadrer votre besoin.

cal.franckthomaslavielle.com/ftl/travail

EI FTL · Franck Thomas-Lavielle · SIRET 813 497 021 00010 · TVA FR78 813 497 021 · N° formateur 75170291317
1 rue Ernest Renan, 17440 Aytré · 06 52 38 12 82 · ftl@franckthomaslavielle.com · franckthomaslavielle.com

ATELIER · N° A004

# Maîtriser vos premiers outils d'IA pour faire du contenu

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Permettre au dirigeant de prendre en main les outils d'IA générative pour produire ses premiers contenus, écrits et visuels, de façon autonome et pertinente pour son entreprise.

## CONTENU DE LA FORMATION

CHAPITRE 1

### Découvrir et prendre en main les outils d'IA pour la création de contenu

- Panorama des outils accessibles (ChatGPT, Copilot, Gemini, Claude…) et leurs usages pour du contenu écrit et visuel
- Les bonnes pratiques de prompt : formuler une demande claire pour obtenir un résultat exploitable
- Sécurité, souveraineté et coût des données : ce qu'il faut savoir avant de confier ses contenus et informations à une IA

CHAPITRE 2

### Produire ses premiers contenus avec l'IA, en gardant la main sur ses données

- Générer un premier contenu concret et l'adapter à sa voix et à celle de son entreprise
- Construire une méthode de travail répétable pour intégrer l'IA dans sa production de contenu
- Premiers repères sur la notion de « deuxième cerveau » : une piste pour reprendre le contrôle de ses données et de ses outils

## POINTS FORTS DE LA FORMATION

- Un atelier 100 % pratique : chacun produit un premier contenu pendant la séance.
- Une méthode réutilisable pour intégrer l'IA dans sa production de contenu.

## DURÉE

**1/2 journée (3,5 heures)**

FOAD et présentiel

## FORMATEUR



**Franck Thomas-Lavielle**
Expert en finance d'entreprise – IA

## POUR QUI

Dirigeants d'entreprises
Mandataires d'entreprises

## PRÉREQUIS

Aucun. Venir avec son ordinateur.

## RÉSULTATS ATTENDUS

- Prendre en main les outils d'IA générative pour produire du contenu
- Produire un premier contenu écrit et visuel, adapté à sa voix
- Repartir avec une méthode de travail répétable

## PRIX

**375 € HT** collectif
**600 € HT** individuel
Si intra : sur devis

## INTÉRESSÉ ?

**Prenez rendez-vous**
Un échange de 30 min pour cadrer votre besoin.

cal.franckthomaslavielle.com/ftl/travail

# Pour nous contacter

CABINET F


**+ (33) 6 52 38 12 82**

ftl@franckthomaslavielle.com

1 Rue Ernest Renan
17440 Aytré - France


ACCÈS DIRECT

**Prendre rendez-vous**

cal.franckthomaslavielle.com/ftl/travail

Scannez pour réserver

**Le site internet**

franckthomaslavielle.com

Scannez pour découvrir

*« Besoin d'un financement ? …*
*… contactez-nous pour identifier les solutions de financement les plus adaptées. »*

**… à bientôt**

L'équipe Cabinet F

FORMATEUR AGRÉÉ

En partenariat avec la SAS Quasar - Quasi-Stellar
Pour les formations éligibles à un financement OPCO ou nécessitant la certification Qualiopi, la prestation est portée par SAS Quasar, certifiée Qualiopi.